



Metacon

2019-04-04

Intervju med Chris Tornblom, VD på Metacon

Kan du med dina egna ord kort beskriva Metacon och er verksamhet?

Metacon grundades 2011 och verkar primärt inom energiteknik, där bolaget tillhandahåller lösningar för el och bränsle med fokus på vätgas. Under 2013 förvärvades Helbio Holdings som idag utgör Metacons primära verksamhet och är grunden för bolagets tekniska plattform och IP. Metacon verkar idag inom fyra produktområden; vätgastanksstationer, större kraftvärmesystem, mindre kraftvärmesystem (anpassas för hushåll eller mindre behov) samt små kraftenheter för elproduktion. Verksamheten utgörs primärt av produktområdet mindre kraftvärmesystem följt av vätgastanksstationer. Bolaget är idag huvudsakligen verksam på den grekiska, svenska, japanska, koreanska, brasilianska samt indiska marknaden. Bolaget är även verksam på andra marknader. På den svenska marknaden fick Metacon i slutet av 2018 en order inom vätgastankning.

Med dina egna ord, vad skulle du säga är pitchen för Metacon som investering idag?

Vätgasmarknaden är en enorm marknad som växer kraftigt och drivs bland annat av ökat politiskt tryck på att minska förbränningen av fossila bränslen. Metacon påverkas positivt av olika politiska beslut som t. ex. Parisavtalet och nettonollutsläppsmål. Metacon har en unik teknologi för att producera vätgas lokalt vilket innebär att den inte behöver transporteras. Metacons lösning går alltså att integrera i befintlig infrastruktur och lösningen är dessutom skalbar.

När en kund säger ja till era tjänster, vad är den vanligaste orsaken?

Metacon har en unik produkt på marknaden som kunder anser vara effektiv baserat på ett antal faktorer. Bolagets lösning kräver inte lika stor energimängd som andra alternativ på marknaden och den kan därför operera vid låga temperaturer, någonting som vi ser kunder efterfråga. Sammantaget ser kunder vårt produktbudande som effektiv både ur en miljö- och kostnadssynpunkt.

Hur skulle du beskriva en typisk kund till er?

Hittills är det framförallt universitet med en bidragsdel från myndigheter och projekt inom EU:s ramprogram som varit bolagets primära kunder, något som kommer förändras framgent. Metacon ser tecken på en ökad kommersialiseringsgrad på bl.a. den indiska marknaden. I Indien finns telekomstationer som använder sig av Metacons reformer som lösning. Metacon är fortfarande i ett stadie av validering och när full kommersialisering nås, kommer bolaget ha en större och bredare kundbas.

Kan du kort sammanfatta hur långt framme i produktutvecklingen ni är idag?

Reformern och bränslecellen, som utgör essensen för Metacons teknik, är i grunden tekniskt klar. Den tekniska risken kan således anses vara absorberad. Bolaget har, likt andra utvecklingsbolag, en kontinuerlig process kring produktutveckling. Metacon inleder nu en process där det kommer genomföras flera testinstallationer och i takt med att tekniken mer och mer blir konfirmerad, underlättar och ökar det förutsättningarna för att nå kommersialisering.

Vilka är era primära kostnader idag?

Metacons kostnader består primärt av kostnader för produktutveckling. Bolaget har en strategi kring att investera idag för att, när möjlighet ges, kunna kapitalisera på marknadens efterfråga när kommersialiseringsfasen inleds. Framgent är fokus att bygga en bredare försäljningsorganisation och utöka produktionskapaciteten.

Kan du ge tre anledningar till varför ni är en bra investering idag?

1. Metacon är en bra investering för den som vill exponeras mot vätgasmarknaden, som är en etablerad marknad i stark tillväxt.
2. Metacon har en god teknikhöjd där teknikrisken kan anses vara absorberad. Våra lösningar är unika och effektiva och löser ett viktigt samhällsproblem när det kommer till miljöutsläpp. Metacon ser en ökad medvetenhet kring miljöfrågor och det är någonting som politiker runt om i världen idag faktiskt prioriterar att lösa, vilket förväntas driva utveckling och tillväxt.
3. Metacon kan effektivt kapitalisera på den växande marknadstrenden som nu råder genom att vår lösning är skalbar. Vår lösning kan producera vätgas lokalt samt enkelt och effektivt integreras i befintlig infrastruktur.